Marina Ionescu

DIAGNOSTIC

Sales Performance

7 ZILE



Marina Ionescu
Sales Coach & Trainer
11+ ani de experiență în vânzări și comunicare

Ziua 6 – Oprești acțiunile care îți consumă timpul degeaba

Privește activitățile pe care le faci într-o săptămână obișnuită.

Astăzi identifici ce îți aduce rezultat și ce doar îți consumă timp, energie și atenție.

Nu trebuie să faci mai mult.
Trebuie să faci loc pentru ceea ce contează.

06

@marina_m_ionescu
www.marinaionescu.net

1. Ce PĂSTREZI?

Ce activități contribuie direct la vânzări și merită timpul tău?

……

2. Ce REDUCI?

Ce activități sunt necesare, dar îți consumă prea mult timp?

……

3. Ce ELIMINI?

Ce faci din obișnuință, fără să vezi un impact real asupra rezultatului?

……

4. Ce activitate importantă vei face în timpul eliberat?

……

@marina_m_ionescu
www.marinaionescu.net

Reflecție finală

1. Ce îți ocupa mai mult timp decât ai realizat?

……

2. Ce vei reduce sau elimina începând de acum?

……

Important: nu încerca să elimini tot. Alege ce îți consumă resurse fără să contribuie suficient la rezultat.

Completează propoziția:

„Pentru a face loc activităților care contează, aleg să…”

……

@marina_m_ionescu
www.marinaionescu.net